**Koszalińska Agencja Rozwoju Regionalnego S.A. w ramach projektu
„ Sieć Zachodniopomorska Ośrodków Wsparcia Ekonomii Społecznej – Ośrodek Wsparcia Ekonomii Społecznej dla regionu koszalińskiego”**

**poszukuje osoby do pracy na stanowisko :**

**DORADCA BIZNESOWY**

**ZAKRES OBOWIĄZKÓW:**

Kompleksowa usługa wsparcia doradczego dla podmiotów ekonomii społecznej polegająca polega w szczególności na:

* pomocy w diagnozie potrzeb klienta oraz oczekiwanych efektów działania,
* pomocy w przygotowaniu planu działania dostosowanego do specyficznych potrzeb klientów,
* wdrożeniu planu działania (szkolenia, doradztwo, wsparcie finansowe itd.), polegającego na organizowaniu i koordynowaniu wsparcia,
* monitorowaniu wdrożenia planu działania,
* ocenie rezultatów planowanych działań,
* współpraca z instytucjami publicznymi (w tym: Urząd Gminy, Urząd Miasta, Powiatowy Urząd Pracy, Powiatowe Centrum Pomocy Rodzinie, Ośrodek Pomocy Społecznej, Urząd Skarbowy, Zakład Ubezpieczeń Społecznych itp.) na obszarze swojego działania, w celu wsparcia działania PS (m. in. w zakresie pozyskania lokalu, uzyskania interpretacji prawnych, mediacji pomiędzy PS a instytucjami etc.).

**WYMAGANIA:**

- co najmniej 3-letnie udokumentowane doświadczenie we wsparciu biznesowym lub prowadzeniu działalności gospodarczej lub zarządzaniu podmiotem gospodarczym

- Kluczowy doradca biznesowy posiada następujące zweryfikowane wiedzę i kompetencje:

• rozpoznanie potrzeb i problemów biznesowych klienta oraz przygotowanie procesu doradztwa biznesowego i przeprowadzenie oceny tego procesu,

 • rozpoznanie potrzeb i potencjału biznesowego PS oraz przygotowanie procesu doradztwa biznesowego dla PS i przeprowadzenie oceny tego procesu,

• opracowanie biznesplanu lub/i studium wykonalności dla inwestycji PS oraz montaż finansowy z wykorzystaniem finansowania zwrotnego,

• skuteczne wsparcie PS w procesie pozyskiwania finansowania zwrotnego,

• opracowanie planu naprawczego dla PS,

• doradzanie w procesie planowania strategicznego, tworzenia planu rozwoju lub/i koncepcji zwiększenia wolumenu sprzedaży przez PS,

• wsparcie PS w procesie budowania powiązań kooperacyjnych, negocjacji z klientami, partnerami, dostawcami, personelem lub/i interesariuszami,

• praca z menedżerami PS w oparciu o coaching i mentoring,

• rozpoznanie zapotrzebowania rynku na produkty i usługi, które mogłyby być świadczone przez PS,

 • dysponuje wystarczającą wiedzą merytoryczną i umiejętnościami praktycznymi z zakresu objętego wsparciem (w tym m.in. znajomość ustawy o działalności pożytku publicznego i o wolontariacie, ustawy Prawo zamówień publicznych oraz dokumentów strategicznych np. Krajowego Programu Rozwoju Ekonomii Społecznej).

**Oferujemy:**

* Umowę o pracę na pełen etat,
* Atrakcyjny system wynagrodzeń,
* Możliwość rozwoju,
* Dobrą atmosferę i kulturę pracy.

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie CV wg wzoru na adres mailowy: a.szczepanska@karrsa.pl do dnia 28 marca 2018 roku.

**Informujemy, iż skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami oraz nie będziemy dokonywać zwrotu przesłanych aplikacji.**

Prosimy o umieszczenie w aplikacji poniższej informacji:

*Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97
o Ochronie danych Osobowych Dz. U. nr 133 poz. 883 z poźn. zm. )*